

お客様の声

～ Century21 じゃなくても売れたと思う・・・でも ～

売却を不動産屋さんに任せて数週間。ご案内も週末は必ず入れてくれて何一つ不満はありませんでした。というのも私の家は駅から近く、大手ハウスメーカーでこだわって作った築浅の注文住宅だったのです。そんなある時「ピンポン」とチャイムが鳴り、現れたのが新建設の浅野さんという営業マンでした。新建設さんには売却を任せていなかったのに、何用かと尋ねると・・・眼光鋭く、情熱的にわたしの家売りたいと直談判してきたのです。正直はじめは引ききました・・・ただ浅野さんの伝えてくる情熱に感銘を受け、この人なら気持ちよくこの家を売ってくれるんじゃないかと思い、もう一社増やすことにしたのです。そうしたら浅野さん以外にも新建設のスタッフさんは物件写真を撮影するにも沢山の機材をもってきたり、状況報告を詳しくデータ化されたりと、全てにおいて情熱がありました。もちろんご案内数もズバ抜けて多く、その中の一組のお客様に私のお家を購入して頂きました。プロの仕事ってこうだなって勉強になりました。



2018年7月 屋敷 様